

# Manuela Miotti

Trainerin, Beraterin

## Zitat:

„Menschen die Verantwortung für Ihr Leben und Ihre Arbeit übernehmen, sind der Antrieb für eine lernende Organisation. Ich sehe mich als Prozessbegleiterin bei der Entdeckung, Stärkung und Nutzung der eigenen Potentiale und Kompetenzen, um diese Verantwortung zu übernehmen und die Herausforderungen einer wachsenden Organisation bestens zu meistern. Das praxisorientierte Lehren und Lernen ist dabei einer der wichtigsten Schlüssel für einen nachhaltigen Veränderungsprozess.“



## Aktueller Aufgabenbereich

- ✓ Trainerin und Coach für systemische Persönlichkeitsentwicklung
- ✓ Konzeption und Durchführung von Teambuildings und Teamtrainings im Indoor /Outdoor Bereich
- ✓ Planung und Durchführung von Mentaltrainingskursen, Seminaren und Workshops auf der Grundlage des Heidelberger Kompetenztrainings (PH Heidelberg)
- ✓ Workshops und Seminare in verschiedenen Sprachen: Deutsch, Italienisch, Spanisch und Englisch.

## Professioneller Hintergrund

- ✓ IFAG – Teilnahme am Projekt OLAB: Beziehungsdynamik in und zwischen Gruppen und ihre Bedeutung für die Entstehung, Beobachtung, Reflexion und Beeinflussung sozialer Prozesse in Organisationen
- ✓ Systemisches Leadership (Open System Consultant). Systemisches Denken und Lernende Organisation, Systemische Kommunikation, Arbeiten in Teams, Zielarbeit.
- ✓ Zertifizierter HKT - Instructor (Heidelberger Kompetenztraining, PH Heidelberg) . Planung und Durchführung von innovativen Mentaltrainingskursen zur Leistungsoptimierung.
- ✓ Zertifizierter Systemischer Coach & NLP Master (WIFI Innsbruck)

## Schwerpunkte der letzten Jahre

- ✓ Inhaberin – MJC Trainings (seit 2013). Trainerin für systemische Persönlichkeitsentwicklung. Mentaltrainingskurse für Unternehmen und Einzelpersonen in Verbindung mit Outdoor

Teamtrainings.

- ✓ Office-, Event- & Project-Manager (Event Agentur – 6 Jahre Erfahrung). Teamleitung, Planung und Durchführung von Veranstaltungen, Trainerin für Kommunikation und Teambuildings, Büroorganisation und Kundenbindung.
- ✓ Marketing & Sales executive, PR Manager (Tourismus Unternehmen IT- Branche – 4 Jahre Erfahrung). Aufbau einer Niederlassung in Italien, Kundenakquise, Kundenbetreuung, Aus- und Weiterbildung des Teams in Italien, PR Manager für den italienischen Markt